

MR Chemie GmbH – Wir machen das Unsichtbare sichtbar! Wir sind ein international agierendes Familienunternehmen für die Entwicklung und Produktion von Geräten & Verbrauchsmaterialien für die Zerstörungsfreie Werkstoffprüfung (MR®) sowie die 3D-Messtechnik (REFLECON®). Unser kundenorientierter Fokus gepaart mit innovativen Lösungen und hoher Flexibilität begründen das stetige Wachstum.



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsprofi (m/w/d) als Sales Development Engineer

Ziele

Diese Position verantwortet die Betreuung und Optimierung des laufenden kommerziellen Geschäfts sowie die Preisfindung und Implementierung neuer Produktvarianten. Zudem ist eine sehr enge Zusammenarbeit innerhalb des Vertriebsteams, gemeinsam mit dem Controlling, der Produktion und der Anwendungsentwicklung erforderlich.

Ihre Aufgaben

- Definieren, Analysieren und Erreichen der Quartals- und Jahresplanzahlen
- Betreuung und Ausbau unserer Händler und Endkunden
- Erarbeitung neuer Wege zur Verbesserung der Kundenbindung durch bessere Produktpositionierung, Service und das Analysieren von Kennzahlen
- Enge Zusammenarbeit mit den verschiedenen internen Funktionen zur Lösung von operativen Herausforderungen
- Führung, Entwicklung und Controlling der Kunden sowie neuer Projekte
- Repräsentieren der Firma gegenüber Kunden, Industrieverbänden auf Messen und in der Öffentlichkeit je nach Erfordernis

Ihre Benefits

- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem mittelständischen Familienunternehmen
- Ein motiviertes, leidenschaftlich arbeitendes Team
- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice
- Firmenwagen und Kommunikationsmittel
- 30 Tage Jahresurlaub
- „JobRad“-Angebot
- Jeden Tag frisches Obst, Kaffee und Wasser kostenlos

Ihre Stärken

- Vertriebsperson mit starker Ziel- und Resultatorientierung gepaart mit einem guten technischen Verständnis, vorzugsweise in der 3D-Metrologie oder der zerstörungsfreien Werkstoffprüfung
- Teamplayer mit gutem Verhandlungsgeschick, hoher Eigeninitiative, Proaktivität und ortsunabhängiger Arbeitsweise
- Gute Organisation und die Fähigkeit, mehrere Kunden und Prioritäten gleichzeitig zu managen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Schicken Sie uns Ihre Bewerbung im PDF-Format per E-Mail:

MR Chemie GmbH
Personalabteilung
Nordstr. 61-63
59427 Unna (Germany)

application@mr-chemie.de
www.mr-chemie.de